

Lean Canvas

Problem Gör en lista över kundernas tre viktigaste problem som ert företag erbjuder en lösning på. LÖSNINGAR SOM REDAN FINNS Hur löser kunderna problemen för tillfället?	Lösning Berätta kort de viktigaste egenskaperna i ert företags lösning. 4	Värdelöfte Berätta hur ert företags produkt/tjänst är annorlunda än andras och vilket mervärde ni ger kunden. HIGH-LEVEL KONCEPT Gör en X- och Y-jämförelse av företaget. T.ex. YouTube är Flickr för videor eller LinkedIn är Facebook för arbetslivet.	Orättvis konkurrensfördel Berätta varför produkten/tjänsten inte lätt kan kopieras eller köpas. 9	Kunder Gör en lista över de viktigaste målgrupperna. FÖRST KUND Hurdant är företagets ideala kund?
2	8	3	5	1
Kostnadsstruktur Kostnadsstrukturen berättar vilka fasta och föränderliga kostnader som är förknippade med tjänsten eller produkten.		Inkomstflöden Inkomstflöden beskriver hur ni gör förtjänst och med vilken täckning produkten/tjänsten erbjuds.		
7		6		

Lean Canvas

